DATOCLES

CASO DE ÉXITO

Datocles aumenta las ventas de una multinacional agroalimentaria generando un aumento en la facturación de más de

20 millones de euros

RESULTADOS

DATOCLES

CASO DE ÉXITO:

Datocles aumenta las ventas de una multinacional agroalimentaria generando un aumento en la facturación de más de 20 millones de euros.

NECESIDAD

La empresa solicita un **"Asistente comercial"** que genere sugerencias automáticas de venta a sus clientes para mejorar sus ingresos.

PROYECTO

Datocles crea un **sistema de recomendación** de productos que genera sugerencias de venta automáticas basadas en los históricos de compras de sus clientes y en los de clientes con perfiles similares. Otorgando a los comerciales sugerencias de venta para clientes y potenciales clientes con un **99% de efectividad**.

RESULTADOS